

# Challenge<sup>s</sup>

avril 2017

[https://www.challenges.fr/start-up/activeseed-la-start-up-qui-veut-reveiller-les-epargnants\\_466518](https://www.challenges.fr/start-up/activeseed-la-start-up-qui-veut-reveiller-les-epargnants_466518)

## ActiveSeed, la start-up qui veut réveiller les épargnants

Le 13.04.2017 à 01h45

La jeune pousse propose de choisir où investir ses économies en toute connaissance de cause. Objectif : rompre avec les solutions d'épargne classiques et notamment la banque universelle.



ActiveSeed est une plateforme dédiée au service d'investissement en ligne.  
ACTIVESEED



**Challenges.fr**  
La rédaction du site  
TWITTER

NEWSLETTER

**Challenges**

Entrez votre E-mail

JE M'ABONNE

**Abonnez-vous**

À PARTIR DE  
1€/MOIS >

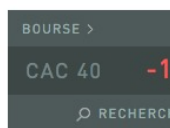
SUR LE MÊME SUJET

- Sommet des start-up : la France terre de futures licornes

Comment tirer parti de la formidable puissance des réseaux sociaux dans le domaine de l'épargne ? En s'appuyant sur les conseils d'autres investisseurs, plutôt que sur ceux des vendeurs de produits. Trois quarts des Français s'estiment en effet mal informés sur les meilleures façons de placer leurs économies, selon une étude réalisée l'an dernier par OpinionWay. La confusion des genres, qui règne chez leur principal interlocuteur, leur banque, ne prête guère à la clarté : celle-ci "cumule en effet les métiers de dépositaire, de crédit, de gestion, de conseil financier, d'assurance des biens et de personnes, de distribution de produits financiers et même d'abonnement téléphonique ! " constate Grégoire Dauge, PDG-fondateur, en 2014, de cette société de conseil en investissements d'un nouveau genre. Comment s'étonner, dans ce cas, que la performance de l'épargnant moyen (2% annuel sur 20 ans) soit inférieure à celle de tous les actifs à sa disposition ? Il est temps, explique Grégoire Dauge, "de remettre l'humain au centre". Son site propose de partir du niveau de risque accepté par l'épargnant, de l'associer à un horizon d'investissement pour lui permettre d'intégrer un des 26 "villages" proposés, qui sont autant de stratégies basées sur des versements mensuels et animés par les échanges entre ses différents membres. Une communauté active, qui a déjà investi en moyenne 30 000 euros dans les solutions proposées et continue d'épargner chaque mois un peu plus... L'augmentation de capital envisagée par ActiveSeed permettra de transformer cette plateforme en un acteur majeur de l'épargne en ligne.

**Capitaux recherchés : 2,5 millions**

Contact : [gregoire.dauge@alpinia-finance.com](mailto:gregoire.dauge@alpinia-finance.com)



NEWSLETTER CHALLENGES

Entrez votre E-mail



**Entreprise**

15 mai 2017