

**MAGAZINE CAPITAL** - JANVIER 2017





## Midnight Purple\_

PRESS RELATIONS & INFLUENC

## **MAGAZINE CAPITAL** - JANVIER 2017

## Guide des placements 2017

## PASSEZ À LA GESTION EN LIGNE (SUITE)

n'est pas tout. Ces intermédiaires ont aussi pour particularité de ne pas se contenter d'un seul partenaire, mais de négocier avec plusieurs enseignes différentes, là aussi pour élargir le choix. «C'est indispensable aujourd'hui, certaines compagnies d'assurance vie se démarquant par le choix de SCPI, d'autres par leur fonds en euros à dominante immobilière», note Vincent Cudkowicz, fondateur de Bienprévoir.fr. La plupart donnent aussi accès aux fameux contrats luxembourgeois, qui devraient attirer pas mal de capitaux dans les prochains mois, suite au vote de la loi Sapin 2 (lire l'encadré page 14). Autre point fort de ces sites par rapport aux réseaux traditionnels: ils dénichent en permanence des bons plans, adaptés au contexte financier du moment. Jusqu'à deux nouveautés par mois, ainsi, chez Bienprévoir.fr! Mes-placements.fr et Hedios, eux, se sont fait une spécialité des fonds dédiés, permettant, sous conditions, de doper le rendement de son assurance vie. La plupart cherchent aussi à innover, via des outils aidant à répartir au mieux la mise. Grisbee a ainsi lancé un agrégateur de comptes d'épargne, et Altaprofits développé un Asset Allocator, pour faire son marché parmi divers fonds boursiers. Enfin, comme toujours sur le Web, ces sites compriment leurs commissions. «Nous pratiquons une politique de zéro frais d'entrée dès que c'est possible», atteste Valérie Dantic, fondatrice de Mesconseillers.fr. Rares sont ceux, cependant, à avoir misé sur une facturation aux

honoraires, sauf Mesconseillers.fi; avec un service de conseil patrimonial, accessible dès 9,90 euros par mois.

BIEN ÉVIDEMMENT, plusieurs points restent à améliorer, comme l'offre d'immobilier en direct, indisponible dans 50% des cas. Si tous les sites disposent de téléconseillers, joignables à des horaires élargis par téléphone ou via le tchat, tous n'ont pas développé un réseau physique, pourtant rassurant dans le cas de gros investissements. Pour un face-àface, tournez-vous vers Euodia (25 CGP référencés), Grisbee (50 CGP), Bienprévoir.fr (10 conseillers mobiles et des agences dans 4 villes) ou Netinvestissement (14 conseillers mobiles et 5 cabinets de CGP partenaires). @

LES OFFRES DE DIX SITES D'ÉPARGNE EN LIGNE PASSÉES AU CRIBLE

Plate-forme d'épargne (année de création)	Nombre de clients (encours sous gestion <sup>(1)</sup> )	Nombre de téléconseillers (de CGP partenaires <sup>(2)</sup> )	Nombre de contrats d'assurance vie disponibles (nombre d'assureurs partenaires)	Nombre de FIP et FCPI disponibles (3) (nombre de Sofica)	Nombre de SCPI disponibles en direct (offre immobi- lière en direct, dont Pinel)	L'avis de Capital
ActiveSeed (fin 2014)	NC (14,7 millions d'euros)	5 (aucun)	(1)	Aucun (aucune)	Aucune (non)	Pas moins de 40 profils de gestion disponibles. Une offre surtout dédiée à l'assurance vie et au PEA.
Altaprofits (fin 2000)	<b>32000</b> (NC)	8 (aucun)	3 (3)	6 FIP et 3 FCPI (1 Sofica)	<b>12</b> (non)	Chez ce précurseur, la gestion pilotée est assurée par des noms prestigieux (Lazard Frères, Lyxor).
Bienprévoir.fr (2008)	Plus de 2000 (170 millions d'euros)	10 (aucun)	31 (11)	3 FIP et 1 FCPI (1 Sofica)	<b>23</b> (non)	Réactif, le site propose au moins 2 nouveautés par mois. Rendez-vous possibles en agence dans 4 villes.
Euodia (2010)	NC (260 millions d'euros)	<b>0</b> (25)	10 (10)	3 FCPI (NC)	<b>20</b> (oui)	Point fort: l'immobilier, avec 1800 programmes proposés et une aide à la déclaration fiscale de meublés.
<b>Grisbee</b> (fin 2016)	NP (NP)	<b>6</b> (50)	14 (5)	11 FIP et FCPI (1 Sofica)	<b>30</b> (oui)	Une offre déjà ultrariche pour ce petit nouveau. Et une assurance vie exclusive, pilotée par Carmignac.
Hedios (2005)	12 000 (400 millions d'euros)	10 (aucun)	1 (1)	4 FIP et 2 FCPI (NC)	<b>3</b> (non)	Spécialité du site: créer sur mesure des fonds éligibles à l'assurance vie promettant 8 à 10% de rendement.
<b>LinXea</b> (2001)	24 000 (970 millions d'euros)	4 (aucun)	4 (4)	3 FIP Corse (aucune)	O (non)	Ce précurseur étoffe peu à peu sa gamme. Les SCPI ne sont acces- sibles qu'à travers l'assurance vie.
Mesconseillers.fr (2014)	NC (NC)	(en dévelop- pement)	<b>30</b> (15)	8 FCPI et 11 FIP (2 Sofica)	Une dizaine (oui)	La gamme la plus complète pour défiscaliser, y compris via l'immo- bilier (Malraux, Pinel Outre-mer).
Mes-placements.fr (2000)	25 000 (1 milliard d'euros)	12 (aucun)	<b>6</b> (6)	14 FIP et 10 FCPI (4 Sofica)	<b>25</b> (oui)	Imbattable: ce précurseur dispose d'une offre ultracomplète, même en Pinel (393 lots sélectionnés).
Netinvestissement (2011)	1250 (110 millions d'euros)	14 (5 cabinets)	14 (17)	8 FIP et FCPI (2 Sofica)	<b>26</b> (oui)	Recommandé si vous souhaitez un rendez-vous physique, possible dans 16 grandes villes de France.

(1) Y compris placements immobiliers, fin novembre 2016. (2) CGP: conseillers en gestion de patrimoine. (3) FIP et FCPI dédiés à l'IR et à l'ISF. NC: non communiqué. NP: non pertinent. Source: sociétés

6 CAPITAL PLACEMENTS 2017